



25-Punkte-Plan für den Immobilienverkauf

PLANBAR ZUM RICHTIGEN PREIS VERKAUFEN UND FEHLER VERMEIDEN



FÜR DEN PRIVATEN GEBRAUCH

© Ronald Merten Immobilien GmbH



Sehr geehrte(r) Eigentümer(in),

schön, dass Sie hier sind!

Der Verkauf der eigenen Wohnung ist eine aufregende Angelegenheit, bei der man viel falsch machen kann. Die richtige Vorbereitung und ein klar strukturierter Plan sind deshalb das A und O, um Ihre Immobilie zügig und zu einem guten Preis zu verkaufen.

Mit unserem strukturierten 25-Punkte-Plan teilen wir mit Ihnen das Wissen, mit dem wir die Wohnungen unserer Kunden erfolgreich verkaufen.

Somit sind Sie bestens vorbereitet für Ihren Verkauf und können möglichst schnell und entspannt in den neuen Lebensabschnitt starten.

Herzliche Grüße

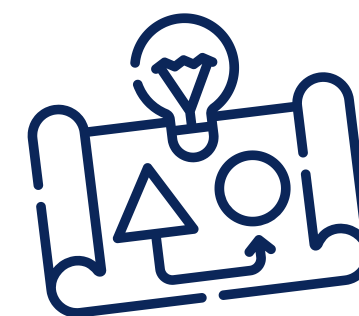
Ronald Merten und Elke Ringeleb

Geschäftsführender Gesellschafter





Die Vorbereitungsphase



Auswirkung (auf Preis bzw. Erfolg)

- 1 Erfassung aller wichtigen Objektdaten (Größe, Baujahr, Ausstattung, Wohnfläche → ggf. neue Vermessung) ● ●
- 2 Dokumentation aller Modernisierungs- und Instandhaltungsmaßnahmen ● ● ●
- 3 Durchführung von Reparaturen oder Sanierungen zur Aufwertung der Immobilie ● ● ● ●
- 4 Beschaffung aller notwendigen Unterlagen (siehe Unterlagen-Checkliste auf der vorletzten Seite) ● ●
- 5 Ermittlung des genauen Immobilienwerts durch einen Experten (unter Verwendung aller gängigen Verfahren - wie Vergleichswert- oder Sachwertverfahren)* ● ● ● ●
- 6 Erstellung professioneller Bildaufnahmen durch einen Fotografen (ggf. Erstellung einer Drohnenaufnahme) ● ● ● ●
- 7 Erstellung eines professionellen Exposés ● ● ● ●
- 8 Erstellung eines Objektordners mit allen bisherigen Daten (offline sowie online) ● ●

*Hier gehts zur [kostenfreien Wertermittlung](#) durch einen Experten



Die Vermarktungsphase



Auswirkung (auf Preis bzw. Erfolg)

- | | | |
|----|---|---------|
| 9 | Versand an exklusive Bestandskunden mit hinterlegten Suchprofilen | ● ● ● ● |
| 10 | Veröffentlichung der Immobilie auf eigener Homepage | ● ● ● |
| 11 | Veröffentlichung der Immobilie auf den relevanten Portalen mit exklusiver Spezial-Platzierung (ImmoScout, Immowelt,...) | ● ● ● ● |
| 12 | Veröffentlichung von Werbeanzeigen auf Social Media | ● ● ● ● |
| 13 | Veröffentlichung von Print-Anzeigen und Flyern | ● ● |
| 14 | Vorqualifizierung und Prüfung von Interessenten | ● ● ● ● |
| 15 | Organisation und Planung von Besichtigungen | ● ● ● |
| 16 | Durchführung von Einzelbesichtigungen | ● ● |
| 17 | Verwaltung und Organisation von Reservierungen | ● ● ● |



Die Abschlussphase



Auswirkung (auf Preis bzw. Erfolg)

18

Überprüfung der Finanzierbarkeit und Bonität des/der Kaufinteressenten



19

Erstellung eines rechtssicheren Kaufvertrags



20

Kaufvertragsbesprechung mit Käufer und Verkäufer



21

Klärung aller offenen Fragen



22

Begleitung zum Notartermin



23

Abschließende Überprüfung der Abwicklung und des Zahlungseinganges



24

Übergabe



25

Nachbetreuung





Benötigte Unterlagen

Wenn Sie einen guten
Makler beauftragen,
unterstützt Sie dieser bei der
Besorgung der Unterlagen.



- Grundbuchauszug
- Flurkarte
- Wohnflächenberechnung
- Bemaßter Grundriss
- Ansichten und Schnitte
- Teilungserklärung inkl. Nachträge
- Aufteilungsplan
- Energieausweis
- Versammlungsprotokolle (letzten 3 Jahre)
- Jahresabrechnungen (letzten 3 Jahre)
- Aktueller Wirtschaftsplan
- Gebäudeversicherungsnachweis
- Grundsteuerbescheid

Nur bei Erbbaurecht/Erbpacht

- Erbbaurechtsvertrag
- Erbbaugrundbuchauszug
- Nachweis Höhe aktueller Zins + letzte Erhöhung

Nur bei vermieteten Wohnungen

- Kopien aller Mietverträge und Nebenkostenabrechnungen



Der nächste Schritt für den erfolgreichen Verkauf Ihrer Wohnung:

Ihre professionelle Immobilienbewertung inkl. Beratung

Lassen Sie Ihre Wohnung **kostenfrei** von uns als **Immobilienexperten** bewerten, um den **genauen Wert** Ihrer Immobilie zu ermitteln. Zusätzlich beantworten wir Ihre Fragen und verraten Ihnen, auf welche Besonderheiten Sie beim Verkauf **Ihrer Immobilie** achten müssen.

Unser Angebot ist zu **100% kostenfrei und unverbindlich**. Sie entscheiden im Anschluss völlig frei, ob Sie Ihre Immobilie eigenständig oder mit unserer Hilfe verkaufen möchten.

Wir freuen uns auf Sie!

Jetzt Ihre Bewertung anfragen >>

100% kostenfrei & unverbindlich

Ronald Merten und Elke Ringleb
Geschäftsführender Gesellschafter

